

# Resultados Financieros

## III Trimestre 2018

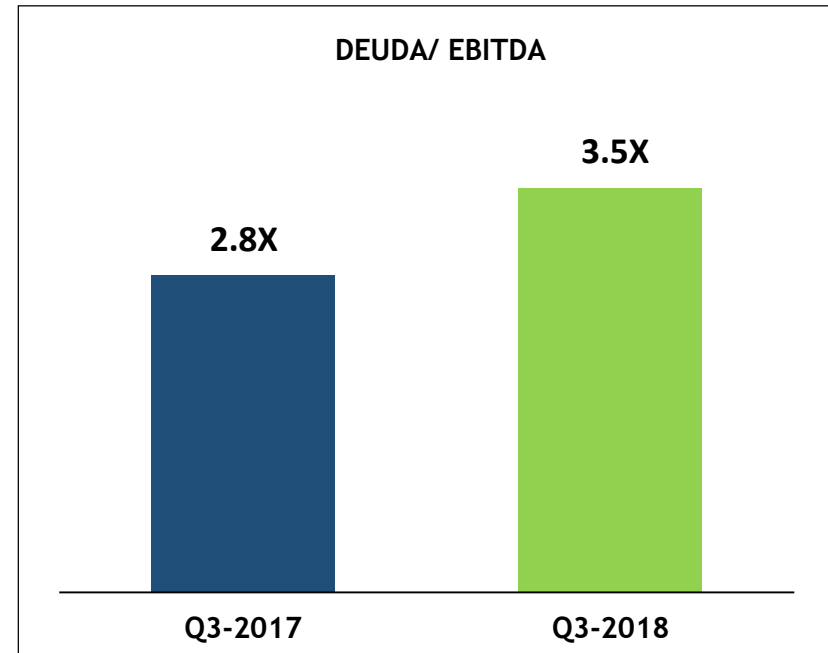
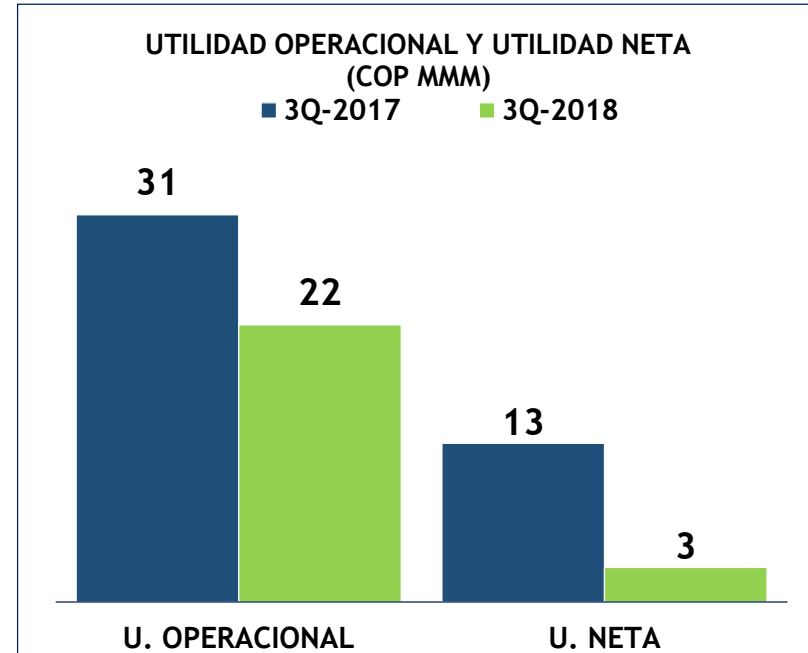
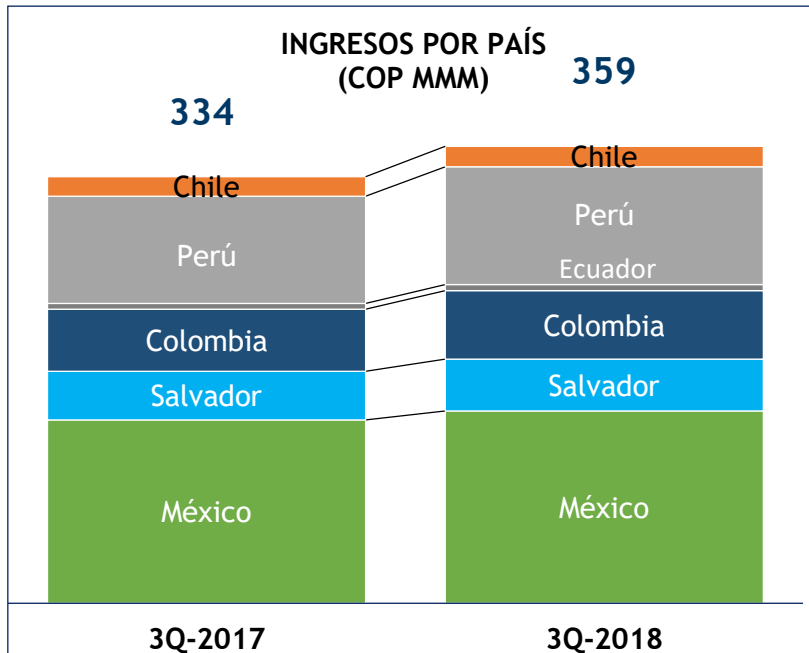


# RESULTADOS CONSOLIDADOS



# Hechos destacados del 3Q-2018

En el tercer trimestre del año, en su moneda local todos los países crecen con relación al año anterior a excepción de Chile.



La relación DEUDA/EBITDA (12 meses) fue de 3,5.

# Estado de resultados consolidado del periodo

	3T 2017			3T 2018			9M 2017			9M 2018		
	COP MM	% de Ingresos		COP MM	% de Ingresos	% Crec	COP MM	% de Ingresos		COP MM	% de Ingresos	% Crec
<b>Ingresos Operacionales</b>	<b>333.868</b>	<b>100.0%</b>		<b>358.665</b>	<b>100.0%</b>	<b>7.4%</b>	<b>946.620</b>	<b>100.0%</b>		<b>1.013.394</b>	<b>100.0%</b>	<b>7.1%</b>
Costo de Ventas	237.007	71.0%		264.707	73.8%	11.7%	666.802	70.4%		750.801	74.1%	12.6%
<b>Utilidad Bruta</b>	<b>96.861</b>	<b>29.0%</b>		<b>93.958</b>	<b>26.2%</b>	<b>-3.0%</b>	<b>279.818</b>	<b>29.6%</b>		<b>262.593</b>	<b>25.9%</b>	<b>-6.2%</b>
Total Gastos Operacionales	66.552	19.9%		72.114	20.1%	8.4%	190.230	20.1%		199.521	19.7%	4.9%
Otras Ganancias (Pérdidas)	263	0.1%		29	0.0%	-89.0%	211	0.0%		94	0.0%	-55.5%
<b>Utilidad Operacional</b>	<b>30.572</b>	<b>9.2%</b>		<b>21.873</b>	<b>6.1%</b>	<b>-28.5%</b>	<b>89.799</b>	<b>9.5%</b>		<b>63.166</b>	<b>6.2%</b>	<b>-29.7%</b>
Diferencia en cambio	(60)	0.0%		(484)	-0.1%	706.7%	(163)	0.0%		(1.033)	-0.1%	533.7%
Otros Ingresos (Egresos) No Operacionales	(10.588)	-3.2%		(11.140)	-3.1%	5.2%	(30.979)	-3.3%		(31.151)	-3.1%	0.6%
Total Ingresos (Egresos) No Operacionales	(10.648)	-3.2%		(11.624)	-3.2%	9.2%	(31.142)	-3.3%		(32.184)	-3.2%	3.3%
<b>Utilidad Antes de Impuestos a las Ganancias</b>	<b>19.924</b>	<b>6.0%</b>		<b>10.249</b>	<b>2.9%</b>	<b>-48.6%</b>	<b>58.657</b>	<b>6.2%</b>		<b>30.982</b>	<b>3.1%</b>	<b>-47.2%</b>
Gasto (Ingreso) por Impuestos a la Ganancias	7.393	2.2%		7.525	2.1%	1.8%	24.167	2.6%		18.991	1.9%	-21.4%
<b>Utilidad Neta</b>	<b>12.531</b>	<b>3.8%</b>		<b>2.724</b>	<b>0.8%</b>	<b>-78.3%</b>	<b>34.490</b>	<b>3.6%</b>		<b>11.991</b>	<b>1.2%</b>	<b>-65.2%</b>
<b>EBITDA</b>	<b>41.289</b>	<b>12.4%</b>		<b>33.992</b>	<b>9.5%</b>	<b>-17.7%</b>	<b>123.566</b>	<b>13.1%</b>		<b>97.234</b>	<b>9.6%</b>	<b>-21.3%</b>

# Estados consolidados de la situación financiera

Balance	SEP	SEP	% Var Año
	2018	2017	
	COP MM	COP MM	
<b>Efectivo y equivalentes al efectivo</b>	<b>26.928</b>	<b>34.621</b>	<b>-22.2%</b>
Deudores	237.465	247.046	-3.9%
Inventarios	203.310	174.703	16.4%
Proveedores	254.807	253.913	0.4%
<b>Capital de Trabajo Operativo</b>	<b>185.968</b>	<b>167.836</b>	<b>10.8%</b>
Otros Activos (Pasivos) Corrientes Operativos	10.748	(10.522)	-202.1%
<b>Capital de Trabajo Neto</b>	<b>196.716</b>	<b>157.314</b>	<b>25.0%</b>
Deudores y Otros	127	166	-23.5%
Propiedad, planta y equipo	611.610	600.970	1.8%
Plusvalía y otros activos intangibles	154.713	154.751	0.0%
<b>Total Activo No Corriente</b>	<b>766.450</b>	<b>755.887</b>	<b>1.4%</b>
<b>Capital Invertido</b>	<b>963.166</b>	<b>913.201</b>	<b>5.5%</b>
Otros Activos (Pasivos) No Corrientes No Operativos	(20.440)	(21.261)	-3.9%
<b>Deuda Financiera</b>	<b>514.964</b>	<b>465.905</b>	<b>10.5%</b>
Patrimonio atribuible a los propietarios de la compañía	437.384	441.457	-0.9%
Participaciones no controladoras	17.306	19.199	-9.9%
<b>Total Patrimonio</b>	<b>454.690</b>	<b>460.656</b>	<b>-1.3%</b>

La relación de Capital de trabajo/Ingresos (12 meses) a septiembre-17 fue del 12% frente al 14,3% de septiembre-18.



# Indicadores del Consolidado

Indicadores	SEP	SEP	% Var Año
	2018	2017	
	COP MM	COP MM	
<b>Índice de Endeudamiento Total</b>			
Total Pasivos	866.586	833.249	4.0%
Total Activos	1.321.276	1.293.905	2.1%
<b>Endeudamiento</b>	<b>65.6%</b>	<b>64.4%</b>	<b>1.8%</b>
<b>Índice Solvencia</b>			
Total Activos	1.321.276	1.293.905	2.1%
Total Pasivos	866.586	833.249	4.0%
<b>Solvencia</b>	<b>1.52</b>	<b>1.55</b>	<b>-1.8%</b>
<b>Índice de Liquidez</b>			
Total Activo Corriente	538.080	506.974	6.1%
Total Pasivo Corriente	489.406	444.025	10.2%
<b>Razón Corriente</b>	<b>1.10</b>	<b>1.14</b>	<b>-3.7%</b>

# RESULTADOS DEL SEPARADO



# Estado de resultados separado del periodo

	3T 2017			3T 2018			9M 2017			9M 2018		
	COP MM	% de Ingresos		COP MM	% de Ingresos	% Crec	COP MM	% de Ingresos		COP MM	% de Ingresos	% Crec
<b>Ingresos de actividades ordinarias</b>	<b>84.290</b>	100.0%		<b>93.925</b>	100.0%	11.4%	<b>244.947</b>	100.0%		<b>280.355</b>	100.0%	14.5%
Costo de Ventas	69.404	82.3%		77.954	83.0%	12.3%	199.628	81.5%		236.270	84.3%	18.4%
<b>Utilidad Bruta</b>	<b>14.886</b>	17.7%		<b>15.971</b>	17.0%	7.3%	<b>45.319</b>	18.5%		<b>44.085</b>	15.7%	-2.7%
Otros Ingresos	11.763	14.0%		4.065	4.3%	-65.4%	32.716	13.4%		14.550	5.2%	-55.5%
Gastos Operacionales de Ventas y Admón	8.271	9.8%		9.519	10.1%	15.1%	24.124	9.8%		27.684	9.9%	14.8%
Otros Gastos	41	0.0%		39	0.0%	-4.9%	376	0.2%		393	0.1%	4.5%
Otras Ganancias (Pérdidas)	327	0.4%		3	0.0%	-99.1%	287	0.1%		264	0.1%	-8.0%
<b>Utilidad Operacional</b>	<b>18.664</b>	22.1%		<b>10.481</b>	11.2%	-43.8%	<b>53.822</b>	22.0%		<b>30.822</b>	11.0%	-42.7%
Diferencia en cambio	(240)	-0.3%		(46)	0.0%	-80.8%	(268)	-0.1%		(179)	-0.1%	-33.2%
Otros Ingresos (Egresos) No Operacionales	(6.237)	-7.4%		(5.635)	-6.0%	-9.7%	(19.204)	-7.8%		(16.834)	-6.0%	-12.3%
<b>Total Ingresos (Egresos) No Operacionales</b>	<b>(6.477)</b>	-7.7%		<b>(5.681)</b>	-6.0%	-12.3%	<b>(19.472)</b>	-7.9%		<b>(17.013)</b>	-6.1%	-12.6%
<b>Utilidad Antes de Impuestos a las Ganancias</b>	<b>12.187</b>	14.5%		<b>4.800</b>	5.1%	-60.6%	<b>34.350</b>	14.0%		<b>13.809</b>	4.9%	-59.8%
Gasto (Ingreso) por Impuestos a la Ganancias	905	1.1%		2.745	2.9%	203.3%	3.100	1.3%		4.052	1.4%	30.7%
<b>Utilidad Neta</b>	<b>11.282</b>	13.4%		<b>2.055</b>	2.2%	-81.8%	<b>31.250</b>	12.8%		<b>9.757</b>	3.5%	-68.8%
<b>EBITDA</b>	<b>21.378</b>	25.4%		<b>13.352</b>	14.2%	-37.5%	<b>62.004</b>	25.3%		<b>39.186</b>	14.0%	-36.8%



# Estados Separados de la situación financiera

Balance	SEP	SEP	% Var Año
	2018	2017	
	COP MM	COP MM	
<b>Efectivo y equivalentes al efectivo</b>	<b>1.971</b>	<b>2.236</b>	<b>-11.9%</b>
Deudores	85.545	73.297	16.7%
Inventarios	25.292	25.121	0.7%
Proveedores	85.058	77.524	9.7%
<b>Capital de Trabajo Operativo</b>	<b>25.779</b>	<b>20.894</b>	<b>23.4%</b>
Otros Activos (Pasivos) Corrientes Operativos	(6.300)	(6.370)	-1.1%
<b>Capital de Trabajo Neto</b>	<b>19.479</b>	<b>14.524</b>	<b>34.1%</b>
Deudores y Otros	12	1	1100.0%
Propiedad, planta y equipo	136.863	140.756	-2.8%
Activos intangibles	26.905	26.909	0.0%
<b>Total Activo No Corriente</b>	<b>163.780</b>	<b>167.666</b>	<b>-2.3%</b>
<b>Capital Invertido</b>	<b>183.259</b>	<b>182.190</b>	<b>0.6%</b>
Inversiones en subsidiarias	577.947	571.616	1.1%
<b>Otros Activos (Pasivos) No Corrientes No Operativos</b>	<b>(17.282)</b>	<b>(7.599)</b>	<b>127.4%</b>
<b>Deuda Financiera</b>	<b>236.960</b>	<b>234.814</b>	<b>0.9%</b>
<b>Total Patrimonio</b>	<b>508.935</b>	<b>513.629</b>	<b>-0.9%</b>

# Indicadores del Separado

Indicadores	SEP	SEP	% Var Año
	2018	2017	
	COP MM	COP MM	
<b>Índice de Endeudamiento Total</b>			
Total Pasivos	359.008	338.257	6.1%
Total Activos	867.943	851.886	1.9%
<b>Endeudamiento</b>	<b>41.4%</b>	<b>39.7%</b>	<b>4.2%</b>
<b>Índice Solvencia</b>			
Total Activos	867.943	851.886	1.9%
Total Pasivos	359.008	338.257	6.1%
<b>Solvencia</b>	<b>2.42</b>	<b>2.52</b>	<b>-4.0%</b>
<b>Índice de Liquidez</b>			
Total Activo Corriente	121.445	106.407	14.1%
Total Pasivo Corriente	158.921	123.265	28.9%
<b>Razón Corriente</b>	<b>0.76</b>	<b>0.86</b>	<b>-11.5%</b>

# Retos 2018

## Aspiración ganadora

Queremos ser la mejor opción de empaques de alimentos entregando soluciones innovadoras, sostenibles y competitivas; disponibles a través de un servicio ágil y simple.



- Vivir la cultura Carvajal hace las cosas bien.
- Fortalecer el modelo de gestión del conocimiento con alcance en todas las geografías.
- Fortalecer las prácticas de Calidad de vida en todas las geografías.
- Garantizar el talento humano con accountability acorde a la cultura y la estrategia definidas.



- Optimizar la cadena de valor logrando menores costos.
- Gestionar proyectos específicos de eficiencias operacionales que nos permitan ser mas competitivos.
- Incrementar el uso de la tecnología para mejorar la toma de decisiones y fortalecer nuestra eficiencia operacional.



Instaurar una cultura de obsesión por entregar un servicio ágil y simple a nuestros clientes a través de proyectos colaborativos para mejorar el modelo de atención: cotización - desarrollo - calidad - entrega.



- Asegurar las implementación de las mejores prácticas de mercadeo.
- Maximizar la eficiencia del proceso de diseño y desarrollo.



- Fortalecer nuestro actuar empresarial.
- Gestionar el cierre de ciclo de nuestros productos.
- Desarrollar soluciones de empaques sostenibles.

# Promesa de Valor

Aliados de nuestros clientes con  
empaques que evolucionan.

Cumplimos en cantidad y  
oportunidad

**Carvajal**



EMPAQUES