Carvajal EMPAQUES

Boletín del Inversionista PFCARPAK

Julio 2013

1 Hechos destacados | 2 Resultados financieros | 7 Noticias | 7 Contacto

No. 005

Hechos destacados

2T 2013

Los Ingresos Operacionales del segundo trimestre de 2013 ("2T 2013") crecieron un 27,2% frente al mismo periodo de 2012 ("2T2012"); excluyendo las operaciones que fueron desincorporadas durante el año 2012, Plegadizas y Pulpa Moldeada, y el *pass thru* de Empaques Flexibles, que se hizo efectivo en el mes de julio, el crecimiento de las operaciones en curso fue de 21,4%.

- La **Utilidad Bruta** creció el 9,4% y excluyendo las operaciones desincorporadas durante el año 2012, el crecimiento fue del 15,6%
- Los **Gastos Operacionales** crecieron el 8,0% y su participación sobre los ingresos se redujo en 3,3 puntos porcentuales frente al 2T 2012.
- La **Utilidad Operacional** creció el 13,1%, alcanzando una participación sobre los Ingresos Operacionales del 7,4%.
- El **EBITDA** de la empresa tuvo un sólido 14,9% de incremento vs. el 2T 2012 y representa un 12,1% de los ingresos.
- **PAMOLSA** suscribió un contrato de compra venta de un terreno para consolidar su operación logística y de producción con el objetivo de atender el crecimiento y demanda del mercado de empaques en Perú y hacer más eficiente su operación.

Estados de Pérdida y Ganacias
Consolidado segundo trimestre

	2T 2012		2T 2013		
	Millones de Pesos	% de Ingresos	Millones de Pesos	% de Ingresos	% Var
Ingresos Operacionales	161.804	100,0%	205.878	100,0%	27,2%
Costo de Ventas	112.343	69,4%	151.764	73,7%	35,1%
Utilidad Bruta	49.461	30,6%	54.114	26,3%	9,4%
Total Gastos Operacionales	35.998	22,2%	38.886	18,9%	8,0%
Utilidad Operacional	13.462	8,3%	15.228	7,4%	13,1%
Diferencia en cambio	1.654	1,0%	(6.997)	-3,4%	-522,9%
Otros Ingresos (Egresos) No Operacionales	(5.178)	-3,2%	(6.356)	-3,1%	22,8%
Total Ingresos (Egresos) No Operacionales	(3.524)	-2,2%	(13.353)	-6,5%	278,9%
Utilidad Antes de Impuesto e Interés Minoritario	9.938	6,1%	1.875	0,9%	-81,1%
Impuesto de renta	4.162	2,6%	5.539	2,7%	33,1%
Interés minoritario	552	0,3%	353	0,2%	-36,1%
Utilidad Neta	5.224	3,2%	(4.016)	-2,0%	-176,9%
EBITDA	21.659	13,4%	24.877	12,1%	14,9%

Estados de Pérdida y Ganacias
Consolidado primer semestre

	1S 2012		1S 2013		
	Millones de Pesos	% de Ingresos	Millones de Pesos	% de Ingresos	% Var
Ingresos Operacionales	361.836	100,0%	396.638	100,0%	9,6%
Costo de Ventas	258.207	71,4%	291.119	73,4%	12,7%
Utilidad Bruta	103.629	28,6%	105.519	26,6%	1,8%
Total Gastos Operacionales	74.384	20,6%	78.634	19,8%	5,7%
Utilidad Operacional	29.245	8,1%	26.885	6,8%	-8,1%
Diferencia en cambio	20.918	5,8%	(10.059)	-2,5%	-148,1%
Otros Ingresos (Egresos) No Operacionales	(13.193)	-3,6%	(12.403)	-3,1%	-6,0%
Total Ingresos (Egresos) No Operacionales	7.725	2,1%	(22.462)	-5,7%	-390,8%
Utilidad Antes de Impuesto e Interés Minoritario	36.970	10,2%	4.423	1,1%	-88,0%
Impuesto de renta	8.845	2,4%	9.746	2,5%	10,2%
Interés minoritario	1.161	0,3%	756	0,2%	-34,9%
Utilidad Neta	26.965	7,5%	(6.079)	-1,5%	-122,5%
EBITDA	46.370	12,8%	46.581	11,7%	0,5%

Balance General

AÑO 2013

Consolidado al 30 de junio de 2013

Carvajal EMPAQUES

	Junio 2012	Junio 2013	
	Millones de pesos	Millones de pesos	% Var Jun/Jun
Disponible e Inversiones Temporales	18.311	16.353	-10,7%
Deudores	133.552	150.793	12,9%
Inventarios	124.475	139.065	11,7%
Impuestos y Gastos Pagados por Anticipado	24.407	39.688	62,6%
Total Activo Corriente	**300.745**	**345.899**	15,0%
Deudores y Otros	3.568	4.608	29,2%
Propiedad, planta y equipo	380.338	423.897	11,5%
Intangibles y Diferidos	144.726	153.039	5,7%
Total Activo No Corriente	**528.633**	**581.544**	10,0%
Total Activo	**829.378**	**927.443**	11,8%
Obligaciones financieras	88.730	62.576	-29,5%
Proveedores	106.548	130.213	22,2%
Cuentas por pagar - financieras	26.380	10.238	-61,2%
Cuentas por pagar - no financieras	13.946	26.734	91,7%
Cuentas por pagar	**40.326**	**36.972**	-8,3%
Otros pasivos corrientes	21.923	17.215	-21,5%
Total Pasivo Corriente	**257.527**	**246.976**	-4,1%
Obligaciones financieras	133.726	276.119	106,5%
Cuentas por pagar	69.376	19.539	-71,8%
Otros pasivos no corrientes	20.981	20.097	-4,2%
Total Pasivo No Corriente	**224.083**	**315.755**	40,9%
Total Pasivo	**481.610**	**562.731**	16,8%
Interés Minoritario	**12.516**	**8.921**	-28,7%
Total Patrimonio	**335.252**	**355.791**	6,1%

Carvajal EMPAQUES

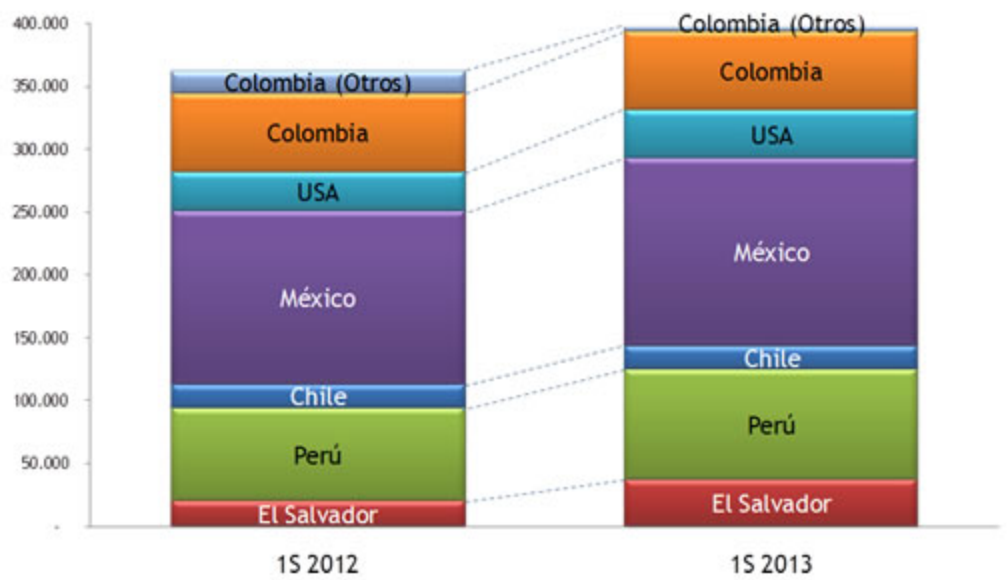
Comentarios a los Resultados Financieros Consolidados

Ingresos Operacionales

Los Ingresos Operacionales del segundo trimestre de 2013 crecieron un 27,2% frente al mismo periodo de 2012; excluyendo las operaciones que fueron desincorporadas durante el año 2012, Plegadizas y Pulpa Moldeada, y el pass thru de Empaques Flexibles, que se hizo efectivo en el mes de julio, el crecimiento de las operaciones en curso fue de 21,4%.

El crecimiento del primer semestre de 2013 ("1S 2013") frente al mismo periodo del año 2012 ("1S 2012") fue el 9,6% y el crecimiento real de las operaciones en curso de 17,3%

Distribución de Ingresos por País



Cifras en millones de pesos
"Colombia (Otros)" se refiere a las operaciones desincorporadas durante 2012

Costos de Ventas

Frente al 2T 2012 el costo como porcentaje de los ingresos aumentó 4,3 puntos porcentuales y creció el 35% en términos absolutos; este crecimiento ajustado de las operaciones en curso de la empresa es del 23,6%. Parte del aumento en el Costo de Ventas está relacionada con la depreciación de las máquinas nuevas que comenzaron a operar recientemente.
En el primer semestre de 2013 el crecimiento frente al mismo periodo del año anterior fue de 12,7% y su participación sobre los Ingresos Operacionales aumentó 2 puntos porcentuales

Carvajal
EMPAQUES

Total gastos Operacionales

Durante el 2T 2013, los Gastos Operacionales crecieron el 8,0%, aunque su participación sobre los ingresos se redujo en 3,3 puntos porcentuales frente al 2T 2012, esta reducción se debe a que los gastos de ventas se redujeron 2 puntos porcentuales y los gastos de administración se redujeron 1,3 puntos porcentuales, esto como resultado del programa de eficiencia operacional iniciado este año.
En el 1S 2013 los Gastos Operacionales crecieron el 5,7% y como porcentaje sobre los ingresos, su participación se redujo 0,7 puntos porcentuales frente al 1S 2012.

Utilidad Operacional

En el 2T 2013 la compañía registró una Utilidad Operacional de $15.228 millones frente a $13.462 millones del 2T 2012, es decir, un crecimiento del 13,1%. Como porcentaje de los Ingresos, el Margen Operacional tuvo una variación a la baja de 0,9 puntos porcentuales, pasando de 8,3% a 7,4%.
En el 1S 2013 la Utilidad Operacional decreció el 8,1% frente al mismo periodo del año anterior y el margen Operacional se redujo 1,3%

Utilidad Neta

En el 2T 2013 la Pérdida Neta fue de $4.016 millones frente a una Utilidad Neta de $5.224 millones. La pérdida del 2T 2013 está impactada por un neto de diferencia en cambio en contra de $6.997 millones ($6.268 millones fueron “no realizada”), mientras que en el 2T 2012 el impacto neto de la diferencia en cambio fue a favor por $1.654 millones.
En el primer semestre de 2013 se registró una Pérdida Neta de $6.079 millones frente a una utilidad de $26.965 millones en el mismo periodo del año 2012. La pérdida del 1S 2013 está impactada por un neto de diferencia en cambio en contra de $10.059 millones ($9.064 millones fueron “no realizada”), mientras que el año pasado el impacto neto de la diferencia en cambio fue a favor por $20.918 millones ($16.987 millones fueron “realizada”). Esta diferencia en cambio se origina en mayor medida por la devaluación del peso colombiano, impactando las obligaciones financieras en dólares.

EBITDA

El EBITDA creció el 14,9%, pasando de 21.659 en el 2T 2012 a $24.877 millones en el 2T 2013, el margen EBITDA decreció 1,3 puntos porcentuales, pasando de 13,4% en el 2T 2012 a 12,1% en el 2T 2013, pero comparando las operaciones en curso, hay una mejora de 0.7 puntos porcentuales.
En el acumulado a junio de 2013 el EBITDA creció el 0,5%, pasando de $46.370 millones en el 1S 2012 a $46.581 millones en el 1S 2013; el margen EBITDA decreció 1,1 puntos porcentuales en el mismo periodo, la tendencia en el EBITDA es positiva, pasando de $21.704 millones y margen EBITDA de 11.4% en el 1T 2013 a $24.877 millones y margen EBITDA de 12,1% en el 2T 2013.

Obligaciones Financieras

Al 30 de junio de 2013, el saldo de obligaciones financieras fue $368.472 millones (incluyendo las obligaciones con vinculadas), frente a $318.212 millones del año anterior, un crecimiento del 15,8%. El incremento se debe en mayor medida a la financiación de proyectos de inversión en capital y en menor medida a requerimientos de capital de trabajo.

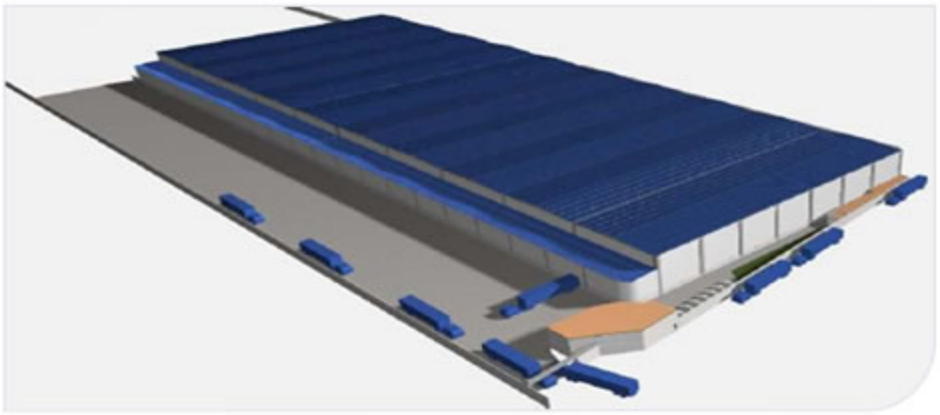
Inversiones de Capital

Al cierre de junio de 2013 se han ejecutado US $27,75 millones de los proyectos de inversión en activos fijos

Carvajal EMPAQUES

Noticias AÑO 2013

Pamolsa construirá centro de distribución



PERUANA DE MOLDEADOS S.A. (PAMOLSA), subsidiaria peruana de CARVAJAL EMPAQUES S.A., suscribió el 2 de julio de 2013 un contrato de compra venta para la adquisición de un terreno con un área aproximada de 44.000 metros cuadrados por un valor de US $12,75 millones, el cual fue adquirido con financiamiento bancario de largo plazo.

En este inmueble se construirá un centro de distribución, así como nuevas instalaciones de producción que requerirán una inversión adicional estimada en US $11 millones. De esta forma, PAMOLSA consolida su operación logística y de producción para atender el crecimiento y demanda del mercado de empaques en Perú y hacer más eficiente su operación.

CONTACTO
Sayuri Tamura
Directora de Relación con Inversionistas
Teléfono: +57 (2) 661 2161 ext. 20902
inversionistasempaques@carvajal.com
www.carvajalempaques.com

Revelación

Este comunicado contiene declaraciones basadas en expectativas para el futuro. Esta información, al igual que las declaraciones sobre expectativas y eventos futuros, están sujetas a riesgos y factores que pueden causar que los resultados, desempeño y logros de la empresa cambien en cualquier momento. Estos factores incluyen cambios generales en la industria, condiciones económicas, políticas, gubernamentales y comerciales tanto nacionales como internacionales así como también variaciones en las tasas de interés, inflación, volatilidad en las tasas de cambio y niveles de impuestos. Como resultado de estos riesgos y factores, los resultados futuros pueden diferir materialmente de las estimaciones previstas. La empresa no acepta responsabilidad por cualquier variación o por la información suministrada por fuentes no oficiales.